



Национальная
технологическая инициатива
Пространство возможного



Ассоциация
Молодых
Предпринимателей
КАЛУЖСКАЯ ОБЛАСТЬ

«РВК, как проектный офис, отвечает за то, чтобы построить вокруг НТИ систему управления, позволяющую координировать интересы участников: и предпринимателей, и академической среды, и государства»
- Игорь Агамирзян, генеральный директор и председатель правления ОАО «РВК»¹

Программа предназначена для представителей управляющих компаний инновационных территориальных кластеров, сотрудников инновационных компаний кластеров; директоров и заместителей директоров малых и средних (инновационных) предприятий; потенциальных и практикующих инновационных менеджеров; представителей вузов и научно-исследовательских институтов; представителей государственных структур и организаций; управляющих фондов.

Цель программы: Повышение компетенции и приобретение практических навыков участниками инновационной сферы в России через проведение обучения. За счет системы мероприятий, объединяющей образовательные и консалтинговые активности, должны быть сгенерированы перспективные инновационные компании ранних стадий развития (посевной и начальной стадий).

Цель реализуется путем выполнения следующих задач, решаемых консалтинговыми сессиями:

- проведение информационной части обучения с целью ознакомления аудитории с принципами венчурного бизнеса и бизнес-ангелами, понятиями субъектов и объектов инновационной деятельности и национальной инновационной системы, методами государственного регулирования и поддержки малых инновационных компаний ранних стадий развития в рамках частно-государственного партнерства, понятия экосистемы инновационного бизнеса;
- проведение тренинга по оценке коммерческой привлекательности научно-технических проектов, ознакомление с принципами отбора предварительной экспертизы и оценке по основным критериям и дальнейшем управлении инновационными проектами;
- ознакомление с механизмами финансирования инновационных проектов и формирование навыков по выбору вариантов привлечения средств из частных (бизнес-ангелы и посевные венчурные фонды) и государственных источников;
- ознакомление с порядком и составом представления материалов по инновационному проекту частным инвесторам: резюме, бизнес-предложение, презентация проекта, а также формат ведения переговоров с инвесторами;
- проведение индивидуальных консультаций с авторами инновационных проектов для развития собственного бизнеса, а также поиска и привлечения к нему частных инвесторов;

¹ Агамирзян И.Р. Высказывание об РВК и НТИ. Взято из <https://asi.ru/nti/>. Дата обращения 19.10.2015

- ознакомление слушателей с понятием, особенностями и алгоритмами работы Национальной технологической инициативы (далее НТИ) и Акселераторов Generation S

Учебная программа представляет собой трехдневные семинары-тренинги с практическими консультациями по развитию инновационных компаний, в ходе которых помимо информационного блока не менее 70 процентов времени отнесены на практические занятия со слушателями и учебные консультации с авторами инновационных разработок.

В программу включены уникальные блоки описания правил работы и требований НТИ².

НТИ включает системные решения по определению ключевых технологий:

- необходимых изменений в области норм и правил, работающих мер финансового и кадрового развития, механизмов вовлечения и вознаграждения носителей необходимых компетенций;
- выбор технологий производится с учетом основных трендов мирового развития, исходя из приоритета сетевых технологий, сконцентрированных вокруг человека как конечного потребителя.

В разработку НТИ вовлечены проектные, творческие команды; динамично развивающиеся технологические компании, которые готовы впитывать новые разработки; ведущие университеты; исследовательские центры; крупные деловые объединения страны; институты развития, экспертные и профессиональные сообщества; заинтересованные министерства

В результате обучения участники получают необходимые практически знания и навыки, а также контакты с менторами и экспертами. Слушатели получают знания и навыки по следующим темам:

- подготовка бизнес-предложения венчурному инвестору, компании, бизнес-ангелу, структурированию информации по проекту в соответствии с требованиями целевой аудитории;
- определение потенциальных источников финансирования для проекта;
- аудит проекта, определению и корректировке слабых сторон с точки зрения целевой аудитории;
- выявление алгоритмов защиты научно-технологических проектов в области интеллектуальной собственности;
- системного принятия управленческих решений, управления инновациями, управления проектами;
- включение проекта в существующие тренды, такие как НТИ;
- включение проекта в существующие акселерационные программы, такие как Generation S.

² Взято из <https://asi.ru/nti/>. Дата обращения 19.10.2015

Тематический план*	
День первый, 7 декабря, понедельник с 10.00-18.00	
Время	Содержание
09:00 – 10:00	Регистрация, знакомство (networking).
10:00 – 10:25	Открытие программы. Приветственное слово. Содержание программы.
10:25 – 10:40	Презентация РВК и ее возможностей.
10:40 – 10:50	Презентация НТИ. Возможности.
10:50 – 11:00	GenerationS – федеральный конкурс-акселератор для стартапов
11:00 – 11:45	Презентация НейроНет. Возможности для проектов регионального кластера. Презентация АвтоНет. Возможности для проектов регионального кластера.
11:45 – 12:00	Перерыв
12:00 – 13:00	Презентация МариНет. Возможности для проектов регионального кластера. Презентация АэроНет. Возможности для проектов регионального кластера.
13:00 – 14:00	Принципы венчурного бизнеса и деятельности бизнес-ангелов, правила отбора перспективных тем проектов в научно-технической сфере
14:00 – 15:00	Перерыв
15:00 – 16:30	Проектирование работы: этапы развития инновационного проекта, правовые, маркетинговые, финансовые, организационные и кадровые особенности инновационно-технологического бизнеса на примере российского и международного опыта государственных и частных инвестиций, пример успешного предложения проектов.
16:30 – 16:45	Перерыв
16:45 – 18:00	Венчурное финансирование бизнеса: механизм венчурного инвестирования, потенциальные источники инвестиций, правила оформления заявок на получение финансирования. Экспертиза инновационных проектов.
День второй, 8 декабря, вторник с 10.00-18.00	
09:30 – 10:00	Регистрация, знакомство (networking).
10:00 – 11:30	Подбор проекта для работы и определение сильных и слабых сторон. Разработка подходов к уменьшению рисков и нивелированию слабых сторон проекта.
11:30 – 11:45	Перерыв
11:45 – 14:00	Практическое занятие: Построение плана презентации проекта для инвестора в группах (деловая игра).

14:00 -15:00	Перерыв
15:00 – 17:00	Принципы оценки бизнес-планов инновационных проектов венчурным инвестором, правила разработки бизнес-планов.
17:00 – 17:15	Перерыв
17:15 – 18:00	Понятие интеллектуальной собственности, правила ее охраны. Разработка стратегии и тактики охраны интеллектуальной собственности технологического проекта (деловая игра).
День третий, 9 декабря, среда с 10.00-18.00	
09:30 – 10:00	Регистрация, знакомство (networking).
10:00 – 11:00	Потенциальные источники финансирования инновационных проектов в научно-технической сфере
11:00 – 12:00	Формирование разделов бизнес-плана инновационного проекта. Проектирование переговоров с инвестором, подготовка презентации для инвестора (деловая игра)
12:00 – 12:15	Перерыв
12:15 – 14:00	Переговоры с инвесторами (деловая игра)
14:00 – 18:00	Индивидуальные консультации по подготовке инновационных проектов к инвестированию и запуску бизнеса по графику

** возможны корректировки.*